

**(ОБРАЩАЕМ ВНИМАНИЕ, ЧТО НЕКОТОРЫЕ ФРАГМЕНТЫ РАБОТЫ
ИЗВЛЕЧЕНЫ ИЗ ДАННОГО ДОКУМЕНТА)**

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
ГЛАВА 1 ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА ОРГАНИЗАЦИИ И ИХ РОЛЬ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ.....	5
1.1 Экономическая сущность основных средств.....	5
1.2 Показатели эффективности использования основных средств.....	11
1.3 Пути обновления основных средств и методы экономической оценки....	16
ГЛАВА 2 АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ ОАО «СВЕТЛОГОРСКИЙ ЦКК».....	24
2.1 Производственно-экономическая характеристика организации ОАО «Светлогорский ЦКК».....	24
2.2 Анализ эффективности использования основных средств.....	33
2.3 Анализ использования оборудования и производственных мощностей предприятия.....	38
ГЛАВА 3 МОДЕРНИЗАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ НОВЕЙШИХ ТЕХНОЛОГИЙ.....	48
3.1 Мероприятия по повышению эффективности деятельности предприятия на основе модернизации оборудования	48
3.2 Экономическое обоснование мероприятий по модернизации оборудования	54
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	62
СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ.....	65
ПРИЛОЖЕНИЯ	70

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность выбранной темы заключается в том, что управление основным фондом предприятия и его оценка имеют огромное значение в повышении эффективности финансово-хозяйственной деятельности.

Финансовое состояние предприятия и его устойчивость в значительной степени зависят от того, каким имуществом располагает предприятие, в какие активы вложен капитал, и какой доход он ему приносят. Для того, чтобы повысить финансовую устойчивость, хозяйствующий субъект должен стремиться реализовать резервы роста эффективности использования всех факторов производства, что возможно только на основе проведения анализа различных показателей.

Эффективное использование основных средств - одно из важнейших условий успешной работы хозяйствующего субъекта. Обеспечение максимально возможной загрузки машин и оборудования, рационального и наиболее полного использования производственных площадей, служебных помещений и территории способствует росту объемов выпуска продукции, снижению ее себестоимости, экономии капитальных вложений, сокращению срока окупаемости, повышению эффективности работы. Недостаточная или нерациональная, а так же не согласованная по мощности загрузка технологических установок свидетельствует либо о неудовлетворенном качестве проектирования организации, либо о плохой ее работе, а именно: в уменьшении заказов на продукцию, недостатках материально-технического снабжения, организации труда.

Показателями эффективности использования основных средств являются: фондоотдача, фондоемкость, относительная экономия основных средств, рентабельность основных фондов, исчисленная по общей прибыли и прибыли по распоряжению организации.

Состояние эффективное использование основных фондов влияют на конечные результаты хозяйственной деятельности предприятий. Поэтому необходимо рациональное использование основных фондов и производственных мощностей предприятия, так как они способствуют росту фондоотдачи и производительности труда, увеличению выпуска, снижению себестоимости, росту прибыли и повышению финансовой устойчивости.

Целью дипломной работы является изучение состава и оценка системы управления основными средствами предприятия для повышения эффективности его использования.

Исходя из цели исследования, в работе поставлены следующие задачи:
- рассмотреть сущность и назначение основных средств;

- изучить состав и структуру основных средств предприятия;
- изучить методику анализа эффективности использования основных средств предприятия;
- проанализировать динамику и структуру основных средств предприятия;
- разработать мероприятия по повышению эффективности использования основных средств предприятия;
- экономическое обоснование предложенных мероприятий.

Объектом исследования выступило предприятие ОАО Светлогорский ЦККА.

Предметом исследования явились показатели эффективности использования и технического состояния основных средств предприятия.

В качестве теоретической основы выступили труды ученых экономистов по вопросам управления основными фондами предприятия отечественных и зарубежных авторов.

Информационной основой явились данные бухгалтерской отчетности предприятия за 2022-2023 годы.

В качестве методологической основы дипломной работы были использованы такие методы общенаучного исследования как: анализ экономических явлений, сравнение изучаемых показателей, метод финансовых коэффициентов.

Практическая значимость дипломной работы заключается в выработке конкретных рекомендаций по улучшению эффективности деятельности организации.

Структурно дипломная работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованной литературы и приложений.

В первой главе рассматриваются теоретические основы функционирования основных средств предприятия, а именно сущность и назначение, классификация и показатели эффективности использования основных средств предприятия.

Во второй главе проведена оценка эффективности использования основных средств ОАО Светлогорский ЦККА за 2022 - 2023 годы, структуры и динамики основных средств.

В третьей главе рассмотрены направления повышения эффективности деятельности предприятия за счет модернизации оборудования.

ГЛАВА 1

Основные средства организации и их роль в современной экономике

1.1 Экономическая сущность основных средств

Хозяйственная деятельность предприятий складывается из трех непрерывных взаимосвязанных хозяйственных процессов: снабжение (заготовления и приобретения материально-технических ресурсов), производства и ее сбыта (продаж). Эти процессы осуществляются одновременно, для чего используется труд работников, основные и оборотные средства. Следовательно, важнейшие объекты управления и анализа деятельности предприятий - основные и оборотные средства.

Основные средства как важная составляющая имущества, их экономическая природа и роль в производственной и непроизводственной сферах всегда являлись предметом дискуссий среди ученых и специалистов в области бухгалтерского учета и экономики. Правильное определение сущности основных средств играет важную роль для их учета. Основным средствам посвящено большое количество научных работ. Однако в понимании их экономической природы среди бухгалтеров и экономистов до сих пор нет единства взглядов.

Так, С.Н. Щадилова, Л. Кураков считают, что основные средства – это средства труда (здания, сооружения, машины и механизмы, инвентарь, транспортные средства и т.д.) производственного и непроизводственного назначения. М. Мескон дополняет это определение, указывая, что основные средства – это средства труда, участвующие в процессе производства длительное время и постепенно переносящие свою стоимость на продукцию предприятия [20, с.7].

С.М. Пястолов, основными средствами называет ту часть физического капитала, которая переносит свою стоимость на стоимость продукции по частям, в течение нескольких производственных циклов [12, с.13].

Другая группа экономистов, таких, как А. Азрилиян, Б. Ройзберг, Л. Лозовский, Е. Стародубцева трактуют понятие основных средств как совокупность материально-вещественных ценностей, используемых в качестве средств труда и действующих в натуральной форме в течение длительного времени (свыше года) как в сфере материального производства, так и в непроизводственной сфере. К основным средствам относят землю,

производственные здания, сооружения, машины и оборудование, приборы, инструменты, то есть физический капитал [10, с.156].

Н.П. Кондраков определяет основные средства, как часть имущества, используемая в качестве средств труда при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг, для управленческих нужд организации в течение периода, превышающего 12 месяцев или обычный операционный цикл, если он превышает 12 месяцев [18, с.346].

Основные средства являются одним из важнейших условий осуществления любого вида хозяйственной деятельности. Не требуется дополнительных пояснений того, что они играют огромную роль в процессе труда, так как в своей совокупности образуют производственно-техническую базу и определяют производственную мощь предприятия.

Основные средства предприятия– это стоимостное выражение средств труда, которые участвуют во многих производственных циклах, сохраняя при этом свою натуральную форму, и переносят свою стоимость на продукт постепенно, частями, по мере износа [2, с.38].

Основные фонды предприятия– это часть его имущества, т.е. средства труда, используемые неоднократно или постоянно в течение длительного периода, но не менее одного года, для производства товаров, оказания услуг [3, с. 86].

Однако в основные средства включаются не все средства труда, а лишь те из них, которые представляют собой продукты общественного труда, имеют стоимость. Но и не всякая вещь, обладающая стоимостью и являющаяся по своей натуральной форме средством производства, входит в состав основных средств. Предметы, которые числятся как готовая продукция на складе производителя или как товары на складе торговой компании нельзя расценивать как основные средства [7, с.124].

Для учета и планирования основных средств государством разрабатывается единая для всего народного хозяйства классификация. Средства труда объединяются по их видам, группам, подгруппам, а также по отраслям народного хозяйства, по принадлежности и сферам действия, что позволяет их типизировать, кодировать, формировать в единые формы учета и отчетности.

Классификация основных средств осуществляется многочисленным признакам (рис.1.1).



Рисунок 1.1 – Классификация основных средств [10, с.69]

По отраслевому признаку основные средства подразделяются на основные средства: в промышленности, строительстве, торговле, сельском хозяйстве и т.д.

Основные средства – это совокупность материально-вещественных ценностей, используемых в качестве средств труда при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг, либо для управления организацией в течение периода, превышающего 12 месяцев, или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев.

При принятии к бухгалтерскому учету активов в качестве основных средств необходимо одновременное выполнение следующих условий:

- 1) использование их в производстве продукции, при выполнении работ или оказании услуг либо для управленческих нужд организации;
- 2) использование в течение длительного времени, т.е. срока полезного использования, продолжительностью свыше 12 месяцев или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев.

Ю.А. Бабаев, Л.Г. Макарова, и М.А. Вахрушина в своих трудах сроком полезного использования определяют период, в течение которого использование объекта основных средств приносит экономические выгоды (доход) организации. Для отдельных групп основных средств срок полезного использования определяется исходя из количества продукции (объема работ в натуральном выражении), ожидаемого к получению в результате использования этого объекта.

3) организацией не предполагается последующая перепродажа данных активов;

4) способность приносить организации экономические выгоды(доход) в будущем.

Таким образом, экономическую сущность основных средств и их назначение наиболее четко можно выразить в следующих выводах [17, с.214]:

1) основные средства участвуют в процессе производства свыше двенадцати месяцев;

2) основные средства частями переносят свою стоимость на себестоимость конечного продукта в виде амортизации в течение срока их полезного использования;

3) основные средства не изменяют своей натурально- вещественной формы в процессе производства.

Основные средства играют очень большую роль в деятельности любой организации [29, с. 487]:

- основные средства – часть имущества, отражаемая в первом разделе баланса организации;

- основные средства в организации формируют налогооблагаемую базу по налогу на имущество;

- при заключении крупных контрактов (тендеров, организации торгов) всегда запрашивается информация о количестве и качестве основных средств организации;

- основные средства – самая дорогая часть имущества организации, для того, чтобы инвестировать средства в данную организацию, необходимо знать, прежде всего, состав, структуру, а также использование основных средств.

Назначение основных средств организации [24, с.53]:

1) основные средства организации дают полную информацию собственникам об их состоянии, и позволяют спрогнозировать основные финансовые результаты;

2) состояние основных средств несет важнейшую информацию для менеджеров при составлении планов организации, заключении контрактов, определении объема инвестиций.

Основными источниками информации о состоянии основного капитала в организации являются: Бухгалтерский баланс, Пояснения к бухгалтерскому балансу, «Сведения о наличии и движении основных фондов (средств) и других нефинансовых активов», инвентарные карточки, журнал

начисления амортизации, акты приемки - передачи, договора аренды, аудиторские заключения [5, с. 54].

Основные средства могут поступать на предприятие в случаях: в качестве вклада в уставный капитал; приобретение за плату; сооружение и изготовление (своими силами); по договору дарения (безвозмездно); по договору мены и т.д. Если объект основных средств является собственностью двух или нескольких организаций, то он отражается на балансе каждой организации соразмерно ее доле в общей собственности.

Состояние и использование основных средств - один из важнейших аспектов аналитической работы, так как именно они являются материальным воплощением научно-технического прогресса - главного фактора повышения эффективности любого производства. Более полное и рациональное использование основных средств и производственных мощностей предприятия способствует улучшению всех его технико-экономических показателей: росту производительности труда, повышению фондоотдачи, увеличению выпуска продукции, снижению ее себестоимости, экономии капитальных вложений [25, с. 67].

При обеспечении предприятия основными фондами следует учитывать их особенности, вытекающие из сущностной характеристики основных фондов [29, с.489]:

- основные фонды увеличивают производительную силу труда и используются в течение большого периода времени. Это означает, что в политике хозяйствования предприятие должно стремиться к приобретению высокопроизводительного оборудования, технические характеристики которого позволяют поддерживать его на высоком уровне в течение всего срока службы. Значимость последнего усиливается тем, что научно-технический процесс ускоряет моральный износ оборудования. Следовательно, чтобы выдерживать конкуренцию, необходимо либо обновлять его, либо модернизировать, что достигается с помощью регулярного проведения капитального ремонта;

- поскольку основные фонды, как правило, дорогостоящие, и на их приобретение требуются большие денежные средства, необходимо добиваться их быстрой окупаемости. Последнее зависит от ряда факторов: эксплуатация основных фондов должна обеспечивать низкие затраты по выпуску продукции; необходима высокая надежность эксплуатации основных фондов; нормы и способы амортизации требуется устанавливать путем проведения научно обоснованной политики;

- учитывая высокую стоимость основных фондов, необходимо искать наиболее приемлемые условия их приобретения: по лизингу, в кредит, по более низкой цене [31, с.1209].

Размер вложения средств в основные производственные фонды определяет степень технической вооруженности труда его работников. При анализе необходимо учитывать, что не все промышленно-производственные основные фонды одинаково связаны с процессом производства, хотя они и оказывают непосредственное влияние на объем выпуска продукции, их действие в производственном процессе различно. Из них как орудия труда используются рабочие машины и технологическое оборудование. Силовые машины и различное другое производственное оборудование, транспортные средства, передаточные устройства, специальная технологическая оснастка, весо-измерительные приборы и другие способствуют осуществлению производственного процесса, ритмичному выпуску продукции. Промышленные здания и сооружения, производственный инвентарь и другие, подобного назначения, основные фонды обеспечивают условия для нормального ведения технологического процесса. Непроизводственные основные фонды, числящиеся па балансе основной деятельности предприятия (объединения), оказывают на процесс производства продукции лишь косвенное влияние.

Единицей учета основных средств является отдельный инвентарный объект, под которым понимают законченное устройство, предмет или комплекс предметов со всеми приспособлениями и принадлежностями, выполняющими вместе одну функцию. Каждому инвентарному объекту присваивают определенный инвентарный номер, который сохраняется за данным объектом на все время его нахождения в эксплуатации, запасе или на консервации [32, с.198].

Таким образом, основные средства – это совокупность материально-вещественных ценностей, которые являются одним из важнейших факторов эффективности любого производства. На протяжении длительного периода использования основные средства поступают на предприятие и передаются в эксплуатацию; изнашиваются в результате эксплуатации; подвергаются ремонту, при помощи которого восстанавливаются их физические качества; перемещаются внутри предприятия; выбывают с предприятия вследствие ветхости или нецелесообразности дальнейшего использования. При этом следует обратить внимание на обоснованную классификацию и правильность документального оформления движения основных фондов.

1.2 Показатели эффективности использования основных средств

Большую часть показателей, используемых для анализа эффективности использования основных средств можно взять из раздела 1 "Состав основных средств и их движение" формы № 3 Приложение к балансу предприятия. Анализ целесообразно начать с анализа динамики структуры основных средств. Разумеется, анализ динамики стоимости всех основных средств и их удельного веса в общей стоимости имущества организации тоже может дать почву для размышлений и предпосылки для каких-то выводов. Но здесь очень сильно влияние отраслевых особенностей и дать какие-либо общие рекомендации не представляется возможным.

Анализ структуры основных средств более нагляден и полезен нежели анализ структуры нематериальных активов. Это обусловлено, в первую очередь, большей исследованностью вопроса, а также тем, что классификация основных средств по видам очень хорошо отражает степень участия каждого элемента в производственном процессе. В составе основных средств принято выделять активную часть (в некоторых источниках остальную часть называют пассивной, но это неправильно хотя бы терминологически - в процессе производства участвуют, как правило, все основные производственные фонды, а понятие пассивный предполагает объект воздействия, а не субъект).

К активной части относятся машины, оборудование и транспортные средства. Выше отмечалось, что рекомендовать какой-то один общий показатель удельного веса активной части основных средств в общей стоимости имущества организации нельзя. Но изучать этот показатель в динамике весьма полезно.

Выведенные экономические показатели, отражающие эффективность применения имущественных активов, помогают оценить, каким образом соотносится прибыль, полученная в результате деятельности организации, и средства (имеются в виду основные средства), которые оказались на это затрачены [19, с.75].

Проводимые следования и вычисления помогут уточнить:

- степень рациональности применения имеющихся основных фондов;
- возможные недостатки и проблемы, связанные с использованием ОС;
- потенциал роста эффективности функционирования основных имущественных активов.

Если ОС используются рационально, с возрастающей эффективностью, в экономике совершаются благоприятные перемены:

- внутренний валовой продукт производится в большем количестве;

- растет национальный доход;
- возрастает прибыль без привлечения дополнительных вложений;
- темпы производства могут быть ускорены;
- уменьшаются производственные издержки.

Существует условное деление показателей, по которым оценивают эффективность применения ОС, на две группы.

Обобщающие показатели – эти факторы оценивают эффективность ОС на любом экономическом уровне, от макроэкономического – всего народного хозяйства в его совокупности – до каждой конкретной организации. Они затрагивают разнообразные аспекты функционирования фондов.

Частные показатели – помогают уточнить рентабельность применения основных фондов непосредственно на данном предприятии. Они отражают конкретные уровни влияния того или иного показателя на результативность функционирования ОС (в основном, это касается оборудования и площадей, отданных под производство).

К обобщающим показателям эффективности относятся те, что помогают оценить ситуацию в целом – по предприятию, по отрасли, по всей государственной экономике. Они строятся на конкретных цифрах, подающихся точному учету и исчислению по специальным формулам. Рассмотрим четыре главных обобщающих показателя эффективности функционирования имущественных активов [28, с.204].

1. Фондоотдача

Этот показатель призван оценить, какой объем продукции приходится на единицу стоимости основных средств (1 рубль), то есть какой доход получается на каждый рубль вложенных средств.

На макроуровнях (например, в целом по предприятию) он показывает, как соотносится объем выпуска за отчетный период к средней стоимости основных фондов за тот же временной промежуток (обычно берется годичный срок). Отраслевой уровень в качестве объема выпуска будет использовать валовую добавленную стоимость, а общеэкономический – валовой национальный продукт.

Формула для вычисления эффективности фондоотдачи:

$$\text{ПФо} = V_{\text{пр}} / \text{Стср ОС} \quad (1.1)$$

где: ПФо – показатель фондоотдачи;

$V_{\text{пр}}$ – объем продукции, выпущенной за определенный период (в рублях);

Стр ОС – средняя стоимость основных средств за этот же временной промежуток (также в рублях).

Чем выше полученный показатель, тем эффективнее фондоотдача.

2. Фондоемкость

Показатель, обратный фондоотдаче, который показывает, какая часть стоимости основных фондов была потрачена для производства продукции на 1 рубль. Принимается во внимание первоначальная стоимость промышленно-производственных ОС (средняя на тот период, который оценивается).

Фондоемкость показывает, какую сумму нужно потратить на основные фонды, чтобы получить в результате запланированный объем продукции. При эффективном использовании имущественных активов фондоемкость снижается, а значит, экономится труд.

Ее вычисляют по такой формуле:

$$\text{ПФемк} = \text{Стр ОС} / V_{\text{пр}} \quad (1.2)$$

где: ПФемк – показатель фондоемкости;

Стр ОС – средняя цифра стоимости основных средств (обычно за год);

$V_{\text{пр}}$, – выпущенный за это время объем продукции.

Если известна фондоотдача, можно узнать фондоемкость, найдя обратную величину:

$$\text{ПФемк} = 1 / \text{ПФо} \quad (1.3)$$

3. Фондовооруженность труда

Этот показатель характеризует, насколько производство оснащено, а значит, напрямую влияет и на фондоотдачу, и на фондоемкость. Он показывает, какое количество основных средств приходится на каждого сотрудника, работающего на производстве.

Чтобы вычислить фондовооруженность, надо найти следующее соотношение:

$$\text{ПФв} = \text{Стр ОС} / \text{ЧСсрсп} \quad (1.4)$$

где: ПФв – показатель фондовооруженности труда;

Стр ОС – стоимость ОС за необходимый период;

ЧСсрсп – среднесписочное число сотрудников за тот же период.

Если нужно проследить связь фондовооруженности и фондоотдачи, понадобится промежуточный показатель – производительность труда, показывающий соотношение выпускаемой продукции и численности персонала.

Итак, связь упомянутых двух показателей выражается следующей формулой:

$$\text{ПФв} = \text{ПрТр} / \text{ПФом} \quad (1.5)$$

Если выпуск продукции растет, а при этом основные фонды прибавляют в стоимости не так быстро, значит, повышается общая эффективность производства.

4. Рентабельность основных фондов производства

Рентабельность показывает, какая прибыль получается в результате использования каждого рубля из стоимости основных фондов. Она показывает определенный процент эффективности.

Рассчитывают ее так:

$$\text{ПР} = (\text{Бпр} / \text{Стср ОС}) \times 100\% \quad (1.6)$$

где: ПР – показатель рентабельности;

Бпр – балансовая прибыль организации за нужный период (чаще всего применяется год);

Стср ОС – средняя стоимость оборотных средств.

Если обобщенные показатели являются стоимостными, то частные, исследуемые в рамках конкретного предприятия, отражают уровень использования ОС (в основном, оборудования) [30, с.224].

Показатели экстенсивности – отражают, как распределяется использование основных фондов во времени. К ним относятся следующие коэффициенты:

коэффициент экстенсивного использования фондов (оборудования) – он показывает, сколько полезного времени отработало оборудование (соотношение между фактическим временем работы и нормой):

$$\text{Кэкст} = \text{Тфакт} / \text{Тнорм} \quad (1.7)$$

коэффициент сменности – употребляется, когда оборудование работает без остановки (по сменам), отражает количество отработанных

производственных смен (СМ) и число единиц оборудования, задействованное в самой большой из них (Nmax):

$$K_{см} = СМ / N_{max} \quad (1.8)$$

можно высчитать, исходя из количества единиц оборудования:

$$K_{см} = (O_1 + O_2 + \dots + O_n) / O_{уст}, \quad (1.9)$$

где O_1 – количество оборудования, работающее в 1 смену,
 O_n – станки, работающие в последнюю смену,
 $O_{уст}$ – общее число установленного оборудования;
коэффициент загруженности – для его вычисления надо определить, как соотносится коэффициент сменности к установленному по плану;
формула:

$$K_з = K_{см} / K_{пл} \quad (1.10)$$

Показатели интенсивности – дают представление об уровне мощности использования активов. Для определения коэффициента интенсивности нужно знать плановый (максимальный) объем продукции, которую можно выпустить на данном оборудовании, и соотнести с ним фактически произведенный объем.

$$K_{инт} = V_{факт} / V_{max} \quad (1.11)$$

Показатели интегральности – освещают разные стороны использования основных фондов или их состояния на текущий момент.

Он комплексно определяет, насколько эффективно используется оборудования по времени и по мощности.

Для его определения нужно перемножить коэффициенты экстенсивного и экстенсивного применения основных средств:

$$K_{интегр} = K_{экст} \times K_{инт} \quad (1.12)$$

Исследование эффективности использования основных средств дает возможность сделать выводы относительно дальнейшей экономической политики предприятия, в частности, при планировании затрат и вычислении прибылей.

1.3 Пути обновления основных средств и методы экономической оценки

Важным фактором повышения темпов развития предприятия, снижения себестоимости продукции и повышения рентабельности является более эффективное использование основных производственных фондов. Улучшение их использования ведет к росту производства продукции без дополнительных инвестиций, направленных на воспроизводство основных фондов, снижает потребности в приобретении нового оборудования, машин, а также в новом строительстве производственных зданий и сооружений.

Основными факторами повышения эффективного использования основных средств является рациональное использование основных фондов и производственных мощностей [28, с.267].

Увеличение объемов производства промышленной продукции, можно достичь за счет:

- ввода в действие не используемых в данный момент и новых основных фондов и производственных мощностей;
- улучшения использования действующих основных фондов и производственных мощностей.

Прирост основных фондов и производственных мощностей предприятия можно достичь благодаря новому строительству, а также реконструкции и расширению действующих предприятий.

Реконструкция и расширение действующих кузовых площадок и площадок по доведению до товарных характеристик продукта, являясь источником увеличения основных фондов и производственных мощностей предприятий, одновременно позволяют лучше использовать имеющийся в промышленности производственный аппарат.

Решающую часть прироста продукции в целом получают с действующих основных фондов и производственных мощностей, которые в несколько раз превышают ежегодно вводимые новые фонды и мощности. Одной из главных причин, ухудшающих показатель фондоотдачи, является медленное освоение вводимых в действие объектов [20, с.5].

Улучшение использования действующих основных фондов и производственных мощностей промышленных предприятий, в том числе вновь введенных в эксплуатацию, может быть достигнуто благодаря:

- повышению интенсивности использования производственных мощностей и основных фондов;
- повышению экстенсивности их нагрузки. Более интенсивное использование производственных мощностей и основных фондов

достигается, прежде всего, за счет технического совершенствования последних.

Практика показывает, что здесь идет процесс увеличения единичной мощности оборудования:

- в насосах, резервуарах, машинах и агрегатах упрочняются наиболее ответственные детали и узлы;

- повышаются основные параметры производственных процессов (скорость, давление, температура);

- механизуются и автоматизируются не только основные производственные процессы и операции, но и вспомогательные и транспортные операции, нередко сдерживающие нормальный ход производства и использование оборудования;

- устаревшие машины модернизируются и заменяются новыми, более совершенными.

Интенсивность использования производственных мощностей и основных фондов повышается также путем:

- совершенствования технологических процессов;

- организации непрерывно-поточного производства на базе оптимальной концентрации производства однородной продукции;

- выбора сырья, его подготовки к производству в соответствии с требованиями заданной технологии и качества выпускаемой продукции;

- ликвидации штурмовщины и обеспечения равномерной, ритмичной работы предприятий, цехов и производственных участков;

- проведения ряда других мероприятий, позволяющих повысить скорость обработки предметов труда и обеспечить увеличение производства продукции в единицу времени, на единицу оборудования или на 1 кв. м производственной площади.

Интенсивный путь использования основных фондов действующих предприятий включает, следовательно, техническое их перевооружение, повышение темпов обновления основных фондов [34, с.204].

Улучшение экстенсивного использования основных фондов предполагает:

- увеличение времени работы действующего оборудования в календарный период (в течение смены, суток, месяца, квартала, года);

- увеличение количества и удельного веса действующего оборудования в составе всего оборудования, имеющегося на предприятии и в его производственном звене.

Увеличение времени работы оборудования достигается за счет:

- постоянного поддержания пропорциональности между производственными мощностями отдельных групп оборудования на каждом производственном участке (между цехами предприятия в целом;
- между отдельными производствами внутри предприятия; между темпами и пропорциями развития отраслей промышленности и всего народного хозяйства);
- улучшения ухода за основными фондами, соблюдения предусмотренной технологии производства, совершенствования организации производства и труда, что способствует правильной эксплуатации оборудования, недопущению простоев и аварий, осуществлению своевременного и качественного ремонта, сокращающего простой оборудования в ремонте и увеличивающего межремонтный период;
- проведения мероприятий, повышающих удельный вес основных производственных операций в затратах рабочего времени, сокращения сезонности в работе предприятий ряда отраслей промышленности, повышения сменности работы предприятий.

Известно, что на предприятиях кроме действующих станков, машин и агрегатов часть оборудования находится в ремонте и резерве, а часть на складе.

Своевременный монтаж не установленного оборудования, а также ввод в действие всего установленного оборудования за исключением части, находящейся в плановом резерве и ремонте, значительно улучшает использование основных фондов [22, с.187].

Финансирование капитальных вложений (под которым понимают вложение предприятием денежных средств в новое строительство и приобретение, реконструкцию, расширение и техническое перевооружение объектов основных фондов) осуществляется инвесторами за счет собственных средств и приравненных к ним источников, а также за счет заемных средств.

К собственным средствам, используемым в качестве источника формирования основных средств, относятся амортизационные отчисления на их полное восстановление, а также часть чистой прибыли или фондов накопления.

Различают следующие показатели обновления ОС:

Коэффициент поступления (обновления) (КОБ) отражает долю всех поступивших в течение года основных средств в общем их объеме на конец года:

$$\text{КОБ} = \text{ФВВ} / \text{ФК.Г.} * 100\% \quad (1.11)$$

где ФВВ - стоимость введенных основных средств в течение года;
ФК.Г. - стоимость основных средств на конец года.

Коэффициент выбытия (КВЫБ) показывает, какая часть основных средств была списана в течение отчетного периода:

$$\text{КВЫБ} = \text{ФВЫБ} / \text{ФН.Г.} * 100\% \quad (1.12)$$

где ФН.Г. - стоимость основных средств на начало года.

Коэффициент прироста (КПР) показывает, какая часть основных средств добавилась (убавилась) к стоимости основных производственных фондов на начало года:

$$\text{КПР} = (\text{ФВВ} - \text{ФВЫБ}) / \text{ФН.Г.} * 100\% \quad (1.13)$$

Срок обновления (ТОБ) показывает период времени, через который полностью обновятся основные средства узла, если их обновление будет осуществляться темпами отчетного года

$$\text{ТОБ} = \text{ФН.Г.} / \text{ФВВ} \quad (1.14)$$

Коэффициент интенсивного обновления (КИНТ.ОБ,) характеризует долю (удельный вес) новых ОС, направленных на замену старых физически и морально изношенных:

$$\text{КИНТ.ОБН.} = \text{ФВЫБ.ИЗН.} / \text{ФВВ.ПР.} \quad (1.15)$$

где ФВЫБ.ИЗН. - стоимость выбывших физически и морально изношенных ОС,

ФВВ.ПР. - стоимость вновь введенного прогрессивного капитала.

В общем виде экономический механизм обновления основных средств - это совокупность экономических отношений, набор организационно-технологических инструментов хозяйственной деятельности, применяемых в процессе эксплуатации и модернизации средств производства.

В настоящее время реализация механизма обновления основных средств включает следующие основные элементы:

Определение необходимой потребности в обновлении и модернизации основных средств. Основными критериями выступают: техническое состояние основных средств, экономическая эффективность текущей эксплуатации, капитального ремонта и модернизации. Большое значение уделяется параметрам морального износа парка подвижного состава на фоне развития высокоскоростного пассажирского сообщения за рубежом, повышение показателей энергоэффективности и экологичности новых моделей отечественного производства [25, с.261].

Формирование заказа в рамках реализации инвестиционной стратегии развития организаций железнодорожного транспорта. Выбор поставщика подвижного состава на конкурсной основе, согласно необходимым требованиям, предъявляемым к реализации комплексной поставки, обслуживания и необходимых сервисов в период эксплуатации.

Выбор источников финансирования обновления основных средств:

а) определение условий реализации инвестиций в основные средства, а также величины дисконта или процентов, в виде конечного удорожания инвестиционного проекта;

б) расчет показателей экономической эффективности использования новых единиц железнодорожной техники в текущих условиях развития рынка транспортных услуг. Особенное внимание уделяется показателям фондоотдачи и фондоемкости.

Предложенная структура экономического механизма, на наш взгляд, отражает комплексное понимание процесса обновления основных средств. Анализ каждого элемента структуры позволяет сделать заключение по поводу целесообразности использования финансовых источников для каждой конкретной ситуации обновления основных средств (обновление за счет собственных средств, кредит, привлечение инвестиций с применением ускоренной амортизации).

В современной экономической литературе понятие эффективности методов обновления основных средств используют при сравнении стоимости источников привлечения финансирования, в пропорции с собственными инвестициями. С целью наиболее оптимального выбора метода обновления основных средств необходимы критерии для определения комплексной эффективности данного процесса [18, с.350].

Эффективный экономический механизм обновления основных средств - это такой механизм, который обеспечивает наилучшее соотношение между затратами для достижения запланированного результата и реально полученными результатами (в виде получения той или иной величины

прибыли, решения поставленных задач), при данных ограниченных ресурсах, в данных конкретных условиях.

Для того чтобы уточнить понятие эффективной организации экономического механизма обновления основных средств, необходимо сформировать комплексную систему критериев эффективности организации экономического механизма направленную на:

- оценку и повышение результативности каждой операции по соотношению затрат и результатов;
- формирование системы методов и инструментов проведения операций, подходящих конкретным условиям;
- достижение наилучшей увязки системы целей и задач организации с применяемым инструментарием управления операциями;
- отбор наиболее конкурентоспособных инструментов и технологий совершения операций на данном этапе развития экономических правоотношений.

Общеэкономический критерий эффективности организации экономического механизма. Соответствующая этому критерию организация операций должна обеспечивать наилучшее среди всех возможных вариантов соотношение между экономическими результатами и затратами организации с учетом времени, рисков и эффективности от выбытия физически и морально устаревших средств производств [34, с.207].

Организационно-экономический критерий эффективности экономического механизма. Соответствующий этому критерию экономический механизм – это такой механизм, в котором отдельные применяемые организационно-технические инструменты и методы, формы организационно-экономических отношений наилучшим образом соответствуют друг другу, а также внутренним и внешним условиям организации.

Критерий стратегической эффективности организации экономического механизма. Соответствующий этому критерию механизм должен наилучшим образом обеспечивать достижение целей организации.

Операционный критерий эффективности организации экономического механизма. Соответствующий этому критерию механизм должен обеспечивать решение каждой поставленной конкретной хозяйственной задачи наилучшим способом при наилучшем соотношении затрат и результатов [30, с.227].

Реализация первого критерия предполагает снижение затрат в процессе обновления основных средств с применением ускоренной амортизации.

Для этого необходима организация эффективной и разнообразной модели взаимодействия субъектов правоотношений с привлечением компаний малого и среднего бизнеса, с поощрением конкуренции между участниками. Также необходимо развивать законодательство в сфере формирования понятия ускоренной амортизации при обновлении основных средств. В среднесрочном и долгосрочном аспекте высокая эффективность операций обеспечивается защитой прав и интересов участников правоотношений. Законодательную базу необходимо построить таким образом, чтобы не было лазеек для мошенников, нужно постоянное и гибкое реагирование законодательства на потребности рынка [29, с.492].

Для реализации второго критерия, механизм операций обновления основных средств должен быть достаточно развитым и должен включать много вариантов, схем и технологических операций для решения частных задач. Тогда участники рынка получают возможность выбора, который наилучшим образом будет способствовать решению поставленных задач.

Для реализации третьего критерия необходимо сформировать достаточно разнообразные инструменты и технологии управления сроком амортизации, которые в своей совокупности могут позволить эффективно и значимо для организаций управлять своей доходностью, риском и ликвидностью.

Для реализации четвертого критерия необходимо управлять многими важнейшими параметрами, в частности такими, как:

- контроль над текущими оперативными издержками;
- гибкое изменение процентной политики на рынке заемного капитала;
- эффективная организация информационного обеспечения хозяйственного оборота основных средств, то есть мониторинга финансово-хозяйственного состояния и добросовестного поведения заемщиков, инвесторов, поставщиков и других участников рынка [25, с.297].

Благодаря разработке системы критериев эффективности механизма обновления основных средств упрощается и становится объективным процесс планирования закупочных процедур. Что в свою очередь позволит производителям планировать загрузку мощностей под будущую потребность потребителей. В том случае, если определенное производственное направление в перспективе не будет востребовано у потребителя, ввиду появления более современных аналогов у конкурентов, либо появления новых технологий на рынке, производитель успеет принять меры о перепрофилировании деятельности.

Эффективный экономический механизм, с одной стороны, должен строиться на внутренних объективных связях и тенденциях развития

отраслей экономики, а с другой стороны, в каждом конкретном случае он зависит от активности субъектов конкретных отношений, их профессионализма, направленности их интересов и умения добиваться ими цивилизованного согласования.

В результате совершенствования действующего механизма обновления основных средств возникают новые формы взаимодействия субъектов экономических отношений, они приобретают всеобщее распространение и воспринимаются как данность, то есть становятся элементами эффективного экономического механизма. Таким образом, используя описанную структуру экономического механизма, с учетом применения критериев эффективности, процесс обновления основных средств будет реализован, что, в свою очередь, является основным условием стабильного развития предприятий реального сектора экономики.

ГЛАВА 2

Анализ использования основных средств ОАО «Светлогорский ЦКК»

2.1 Производственно-экономическая характеристика организации ОАО «Светлогорский ЦКК»

Строительство Светлогорского целлюлозно-картонного комбината началось в 1966 году в соответствии с Директивами XXIII съезда КПСС по восьмому пятилетнему плану.

Строительство шло на площади 100 га, где раньше были болота и песчаные наносы.

ОАО «Светлогорский целлюлозно-картонный комбинат» начал свою историю в 1968 году с ввода в эксплуатацию первого цеха по производству гофрированного картона и ящиков из него на гофрировальном агрегате №1 французской фирмы «Мариус Мартин» производительностью 60 млн. м² гофрокартона в год.

Цех начал работать на привозном сырье (картон для плоских слоев гофрированного картона и бумага для гофрирования).

ОАО «Светлогорский целлюлозно-картонный комбинат» начал свою историю в 1968 году с ввода в эксплуатацию первого цеха по производству гофрированного картона и ящиков из него на гофрировальном агрегате №1 французской фирмы «Мариус Мартин» производительностью 60 млн. м² гофрокартона в год.

Цех начал работать на привозном сырье (картон для плоских слоев гофрированного картона и бумага для гофрирования).

1984 год – введен в эксплуатацию первый поток целлюлозного производства производительностью 45 400 тонн целлюлозы в год и комбинат начал осуществлять полный цикл производства продукции – от переработки лесоматериалов до гофрированного картона и ящиков.

1999 год – вводится в эксплуатацию полностью автоматизированный гофрировальный агрегат германской фирмы «ПЕТЕРС» производительностью 200 тыс.м² гофрокартона в смену, который воплотил в себя новейшие достижения в области высоких технологий, и позволил комбинату получить значительную экономию энергетических и сырьевых ресурсов. В этом же году вводится в эксплуатацию магний-регенерационный котлоагрегат МРК-210, который обеспечивает снижение упаренных щелоков, получаемых от варки целлюлозы.

Первую сульфатную беленую целлюлозу на новом заводе получили в 2017 году, вискозную – в 2022 году (компания САМСЕ работала на объекте до октября 2018 года, завершили строительство белорусские подрядные организации). В течение 2018-2019 годов завод работал в режиме пробного производства, велась доработка и доналадка оборудования, завершались строительные работы, наращивались мощности, и 29 января 2022 года был подписан акт ввода в эксплуатацию завода по производству сульфатной беленой целлюлозы (с возможностью производства вискозной целлюлозы) мощностью 400 тыс. т в год.

Отрасль получила перспективу для дальнейшего развития, в частности, возможность создания в стране производства упаковочных видов бумаг из целлюлозы, что с учетом возвращающегося тренда на экоупаковку является весьма актуальным и перспективным. Сегодня ОАО «Светлогорский ЦКК» полностью удовлетворяет потребность в сульфатной беленой целлюлозе белорусских переработчиков и значительные объемы целлюлозы реализует на внешние рынки.

Развитие ОАО «Светлогорский ЦКК» продолжается. Ввод в эксплуатацию завода беленой целлюлозы показал весь спектр открывающихся возможностей развития бумажной промышленности в Беларуси. Ведь продажа целлюлозы как товара не является конечной целью, поскольку она сама по себе полуфабрикат, из которого можно получить широкий ассортимент продукции с более высокой добавленной стоимостью. Поэтому принято решение в Светлогорске дополнительно создать производство крафт-мешочный микрокрепированной бумаги мощностью 160 тыс. т в год. Сырьем для этого производства станет сульфатная целлюлоза. Бумага будет использоваться для выпуска различных видов бумажных мешков и пакетов, применяемых для фасовки продовольственных и непродовольственных товаров.

Продукция предприятия – сульфатная беленая целлюлоза, вискозная целлюлоза, масло талловое, скипидар, транспортная упаковка из гофрокартона (гофрокороба, лотки различной конфигурации, листовой гофрокартон, комплектующие из гофрокартона). Также производится бумага для гофрирования собственного производства, фильтровальные картоны, мешки бумажные трехслойные, пиломатериалы.

Предприятие обладает высоким уровнем автоматизации и механизации технологических процессов, имеет высокие производственные мощности, собственную сырьевую базу, высококвалифицированный персонал.

В состав ОАО «Светлогорский ЦКК» входят филиал «Бумажная фабрика» Красная Звезда», расположенный в Витебской области, г. Чашники, и филиал «Лесопиление» в городе Светлогорске.

Основными задачами развития ОАО «Светлогорский ЦКК» являются:

- дальнейшее освоение новых и высоких технологий с целью выпуска новых видов продукции;
- загрузка имеющихся производственных мощностей;
- обновление производственной базы предприятия;
- доведение качества производимой продукции до уровня лучших зарубежных аналогов.
- обеспечение импортозамещения в сельскохозяйственной технике для нужд Республики Беларусь;
- обеспечение роста объема производства для реализации на экспорт;
- повышение эффективности использования материальных и трудовых ресурсов.

Стратегическая цель ОАО «Светлогорский ЦКК» на рынке Республики Беларусь – сохранение лидирующей позиции на рынке зерноуборочной и кормоуборочной техники республики (доля на рынке не менее 90%).

Финансы ОАО «Светлогорский ЦКК» представляют собой систему денежных отношений, возникающих в процессе формирования, распределения и использования денежных средств и ценных бумаг (финансовых ресурсов). Целями управления финансами ОАО «Светлогорский ЦКК» являются:

1. Увеличение дохода за фиксированный промежуток времени (как правило, за один год). Финансовое управление ставит цель увеличения прибыли. В свою очередь доход, в исследуемой организации, формируется с учетом двух основных аспектов:

- эффективности работы организации (ее хозяйственной деятельности);
- четкой реализации стратегии развития.

2. Повышение цены акционерного капитала (стоимость предприятия, выраженную в ценных бумагах). Акционерам ОАО «Светлогорский ЦКК», в свою очередь, важно не просто получать прибыль по ценным бумагам (в виде дивидендов), но и видеть рост эмитента.

3. Гарантия платежеспособности (ликвидности). Важно контролировать и регулировать течение входящих и исходящих средств. Особое внимание в ОАО «Светлогорский ЦКК» уделяется таким аспектам:

- контроль сроков дебиторской задолженности;
- оценка платежеспособности компаний;
- своевременное погашение обязательств;

- контроль возможностей компании осуществлять инвестиционную деятельность;

- контроль вывода средств из оборота (если это требуется для поддержания высокого уровня обеспечения).

К основным функциям управления финансами в ОАО «Светлогорский ЦКК» можно отнести:

- финансовое прогнозирование. У финансовых руководителей организации (генеральный директор, заместитель генерального директора по экономике и главный бухгалтер) есть возможность оценить общее состояние финансовых ресурсов на предприятии, их состояние и перспективы. При этом прогнозирование – это первый этап перед составлением более глобального документа – финансового плана;

- финансовый анализ. Основная задача управления – собрать необходимую информацию, оптимизировать ее и на основе полученных данных принять правильное решение. Такая функция позволяет найти выход даже из самой сложной ситуации;

- контроль состояния денежных средств и их учет выступает в качестве обратного звена в общей цепи управления ОАО «Светлогорский ЦКК». Основные задачи – предоставление информации о правилах, нормах и перспективах применения финансов, а также четкого соблюдения действующих законов;

- оперативное регулирование капитала, которое помогает быстрее реагировать на сложные ситуации и принимать верные решения. Оперативное регулирование дает шанс менять целевую направленность и перераспределять текущие ресурсы (осуществляется финансовой группой);

- планирование финансовых ресурсов подразумевает четкое определение параметров системы, источников поступления капитала и их размеров, путей расходования средств, уровня дефицита, потенциальной прибыли и расходов.

Управление и организация финансов– это задача специальных отделов, у руля которых находятся следующие руководители: заместитель генерального директора по экономике и главный бухгалтер, подотчетных генеральному директору организации, где:

- заместитель генерального директора по экономике несет ответственность за планирование бюджета и проведение его анализа;

- главный бухгалтер занимается контролем и учетом капитала организации;

- генеральный директор берет на себя функции общего финансового управления, а также возлагает организаторские функции.

Общество обладает правами юридического лица с момента его государственной регистрации в установленном порядке, имеет расчетный и иные счета в учреждениях банков, печать и штамп со своим наименованием и указанием местонахождения общества.

Основные направления совершенствования производственной структуры - укрупнение цехов, их специализация, ликвидация мелких цехов и служб. Оценка эффективности управления организацией основывается на сопоставлении затрат на управление с полученными результатами (таблица 2.1)

В таблице 2.1 проанализируем основные показатели деятельности организации за 2022-2023 гг.

Таблица 2.1 – Краткая характеристика производственно-хозяйственной деятельности ОАО «Светлогорский ЦКК»

Показатель	Ед. изм.	2022 год	2023 год	Абс. отклонение	Относит. отклон., %
1	2	3	4	5	6
1. Объем производства промышленной продукции, работ, услуг в действующих ценах:	тыс. руб.	1226	1476	250	120,39
2. Выручка от реализации продукции, работ, услуг	тыс. руб.	2086	2654	568	127,23
3. Среднесписочная численность персонала, всего:	чел.	37	36	- 1	97,30
в том числе:					
- основной деятельности	чел.	36	35	- 1	97,22
в том числе:					
- рабочих	чел.	25	23	- 2	92,00
4. Фонд заработной платы	тыс. руб.	381,8	476,2	94,4	124,72
5. Среднемесячная заработная плата:					
- одного работника	руб.	859,91	1102,31	242,40	128,19
- одного рабочего	руб.	1272,67	1725,36	452,70	135,57
6. Производительность труда:					
- одного работника;	тыс. руб.	33,14	41,00	7,86	123,74

Продолжение таблицы 2.1

- одного рабочего.	тыс. руб.	49,04	64,17	15,13	130,86
7. Себестоимость:					
- произведенной продукции	тыс. руб.	943	1089	146	115,48
- реализованной продукции, полная	тыс. руб.	2047	2613	566	127,65
8. Затраты на рубль:					
- произведенной продукции;	руб.	0,77	0,74	- 0,03	95,92
- реализованной продукции.	руб.	0,981	0,985	0,003	100,33
9. Прибыль от реализации продукции, работ, услуг	тыс. руб.	39	41	2	105,13
10. Прибыль до налогообложения	тыс. руб.	23	20	- 3	86,96
11. Чистая прибыль	тыс. руб.	15	13	- 2	86,67
12. Рентабельность:					
- продаж	%	1,87	1,54	- 0,32	-
- продукции	%	1,91	1,57	- 0,34	-

По результатам анализа можно сделать следующие выводы. Объем производства продукции организации увеличился в 2023 году на 20,39 % и сложился на уровне 1476 тыс. руб. При этом соответственно выросла и выручка от реализации продукции на 27,23 % и составила в 2023 году 2654 тыс. руб.

Среднесписочная численность работников ОАО «Светлогорский ЦКК» сократилась в 2023 году на 1 чел., и составила 35 чел., при этом численность рабочих составила 23 чел. Фонд заработной платы вырос на 24,72 % или на 94,4 тыс. руб. и составил 476,2 тыс. руб. Среднемесячная заработная плата одного работника организации выросла на 28,19 % и составила 1102,31 руб. в 2023 году, одного рабочего – увеличилась на 35,57 % и составила 1725,36 руб.

Производительности труда одного работника выросла в 2023 г. на 23,74 % и составила 41 тыс. руб. / чел., в том числе производительность труда одного рабочего выросла в 2023 г. на 30,86 % и составила 64,17 тыс. руб.

За анализируемый период отмечается рост себестоимости произведенной и реализованной продукции (115,48 % и 127,65 % темпы роста соответственно). При этом отметим экономию затрат на производство

продукции, на что указывает снижение затраты на рубль произведенной продукции 2023 году на 0,03 руб. Затраты на рубль реализованной продукции увеличились на 0,33 % в 2023 г. и составили 0,985 руб.

Прибыль от реализации продукции, работ, услуг ОАО «Светлогорский ЦКК» увеличилась в 2023 г. на 5,13 % и составила 41 тыс. руб. Но при этом отметим общее снижение прибыли до налогообложения в 2023 году на 13,04 %. Чистая прибыль организации составила в 2023 году 13 тыс. руб., что ниже 2022 года на 2 тыс. руб. Рентабельность продаж снизилась на 0,32 п. п. и составила в 2023 году 1,54 %, рентабельность продукции сократилась на 0,34 п. п. и составила 1,57 %. Снижение показателей рентабельности указывает на снижение эффективности деятельности ОАО «Светлогорский ЦКК» в 2023 году.

Проанализируем формирование прибыли по данным отчета о прибылях и убытках (Приложение А).

Таблица 2.2 – Динамика прибыли

Показатель	2022 год	2023 год	Абс. отклонение	Относит. отклон., %
Выручка от реализации продукции, работ, услуг	2086	2654	568	127,23
Себестоимость реализованной продукции, работ, услуг	1803	1933	130	107,21
Валовая прибыль	283	721	438	254,77
Управленческие расходы	239	300	61	125,52
Расходы на реализацию	5	380	375	7600,00
Прибыль от реализации	39	41	2	105,13
Прочие доходы по текущей деятельности	8	12	4	150,00
Прочие расходы по текущей деятельности	53	52	-1	98,11
Прибыль от текущей деятельности	- 6	1	7	-16,67
Доходы по инвестиционной деятельности	40	35	-5	87,50
Расходы по инвестиционной деятельности	11	22	11	200,00
Доходы по финансовой деятельности		6	6	
Расходы по финансовой деятельности			0	
Прибыль от инвестиционной и финансовой деятельности	29	19	-10	65,52

Продолжение таблицы 2.2

Прибыль до налогообложения	23	20	-3	86,96
Налог на прибыль	8	7	-1	87,50
Чистая прибыль	15	13	2	86,67

Валовая прибыль организации в 2022 году составила 283 тыс. руб., и к 2023 году выросла более чем в 2,5 раза и составила 721 тыс. руб. Но за счет высокого роста расходов на реализацию прибыль от реализации продукции выросла в 2023 году всего на 5,13 % и составила 41 тыс. руб. В 2022 году текущая деятельность организации была убыточна, сумма убытка составила 6 тыс. руб., но к 2023 году прибыль от текущей деятельности составила 1 тыс. руб. Инвестиционная и финансовая деятельность приносит прибыль в размере 29 тыс. руб. в 2022 году и 19 тыс. руб. в 2023 году. Прибыль до налогообложения составила в 2023 году 20 тыс. руб., что ниже уровня 2022 года на 3 тыс. руб. Чистая прибыль организации снизилась в 2023 году на 2 тыс. руб., за счет снижения налога на прибыль на 1 тыс. руб. и составила 13 тыс. руб.

Относительным показателем, характеризующим финансовый результат деятельности является рентабельность.

Исходные данные для анализа показателей рентабельности представлены в таблице 2.3.

Таблица 2.3 – Исходные данные для анализа показателей рентабельности, в тыс. руб.

Показатель	2022 год	2023 год	Абс. отклонение	Относит. отклон., %
Выручка от реализации продукции, работ, услуг	2086	2654	568	127,23
Себестоимость произведенной продукции	943	1089	146	115,48
Себестоимость реализованной продукции, работ, услуг	2047	2613	566	127,65
Прибыль от реализации	39	41	2	105,13
Среднегодовая стоимость активов	1045	1081,5	36,5	103,49

В таблице 2.4 проанализируем динамику показателей рентабельности

организации.

Таблица 2.4 – Динамика показателей рентабельности, %

Показатель	2022 год	2023 год	Абс. отклонение
Рентабельность реализованной продукции	1,91	1,57	- 0,34 п. п.
Рентабельность произведенной продукции	4,14	3,76	- 0,37 п. п.
Рентабельность продаж	1,87	1,54	- 0,32 п. п.
Рентабельность активов	2,20	1,85	- 0,35 п. п.

Рентабельность реализованной продукции в 2022 году составила 1,91 % и к 2023 году снизилась на 0,34 п.п. и составила 1,57 %. Рентабельность произведенной продукции снизилась в 2023 году на 0,37 п. п. и составила 3,76 %, рентабельность продаж также снизилась на 0,32 п. п. и составила в 2023 году 1,54 %. Снизилась и рентабельность активов с 2,2 % в 2022 году и 1,85 % в 2023 году. Снижение показателей рентабельности указывает на ухудшение эффективности производственно-хозяйственной деятельности.

Далее оценим показатели платежеспособности в таблице 2.5.

Таблица 2.5 – Оценка показателей платежеспособности

Показатель	Норматив	2022 год	2023 год	Абсолютное отклонение
Долгосрочные активы	-	342	335	-7
Краткосрочные активы	-	677	809	132
Итог баланса	-	1019	1144	125
Собственный капитал	-	573	579	6
Долгосрочные обязательства	-	37	55	18
Краткосрочные обязательства	-	409	510	101
Коэффициент текущей ликвидности	1,5	1,66	1,59	- 0,07
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,2	0,40	0,37	- 0,03
Коэффициент обеспеченности обязательств активами	0,85	0,40	0,45	0,04

Анализируя показатели платежеспособности можно сделать вывод о платежеспособности организации. Коэффициент текущей ликвидности выше нормативного значения за анализируемый период, хоть его и значение снижается к концу 2023 года и составляет 1,59.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами снизился к концу 2023 года до 0,37, однако его значение выше норматива.

Коэффициент обеспеченности обязательств активами немного вырос к концу 2023 года и составил 0,45, при нормативном значении не более 0,85.

2.2 Анализ эффективности использования основных средств

Основные средства представляют собой один из видов производственных ресурсов. Оценка эффективности их использования основана на применении общей для всех ресурсов технологии оценки, которая предполагает расчет и анализ показателей фондоотдачи (формула 1.3.3) и фондоемкости (формула 1.3.4).

Для расчета показателей эффективности использования основных средств по ресурсному подходу необходимо рассчитать среднегодовую стоимость основных средств, активной части основных средств, машин и оборудования. В таблице 2.6 представим исходные данные для анализа эффективности использования основных средств по ресурсному подходу.

Таблица 2.6 – Исходные данные для анализа эффективности использования основных средств ОАО «Светлогорский ЦКК» по ресурсному подходу, тыс. руб.

Наименование показателя	2022 год	2023 год	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
1	2	3	4	5
Объем производства продукции	1226	1476	250	120,39
Среднегодовая стоимость основных средств	836	841,5	5,5	100,66
Среднегодовая стоимость активной части основных средств	242,5	270	27,5	111,34
Среднегодовая стоимость машин и оборудования	36,5	36,5	-	100,00

Анализируя данные таблицы 2.6 можно сделать следующие выводы. Рост объема производства продукции составил в 2023 г. 20,39 %, что во многом обусловлено увеличением среднегодовой стоимости активной части

основных средств ОАО «Светлогорский ЦКК» на 11,34 %. В общем среднегодовая стоимость основных средств организации составила в 2023 г. 841,5 тыс. руб., что выше 2022 г. на 0,66 %.

В таблице 2.7 представим показатели эффективности использования основных средств организации по ресурсному подходу.

Таблица 27 – Динамика показателей эффективности использования основных средств ОАО «Светлогорский ЦКК» по ресурсному подходу, руб.

Наименование показателя	2022 г.	2023 г.	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
Фондоотдача	1,47	1,75	0,29	119,60
Фондоотдача активной части основных средств	5,06	5,47	0,41	108,13
Фондоотдача машин и оборудования	33,59	40,44	6,85	120,39
Фондоемкость продукции по основным средствам	0,68	0,57	- 0,11	83,61
Фондоемкость продукции по активной части основных средств	0,20	0,18	- 0,01	92,48
Фондоемкость продукции по машинам и оборудованию	0,03	0,02	- 0,01	83,06

По данным таблицы 2.3 можно сделать следующие выводы. Фондоотдача основных средств организации увеличивается, а фондоемкость продукции снижается, что говорит о повышении эффективности использования основных средств ОАО «Светлогорский ЦКК».

Фондоотдача основных средств выросла в 2023 году на 19,6 % и составила 1,75 руб., это значит, что на каждый рубль основных средств приходится 1,75 руб. готовой продукции организации. Фондоотдача активной части основных средств составила в 2023 году 5,47 руб., данный показатель превышает значение 2022 г. на 0,41 руб. или на 8,13 %. Фондоотдача машин и оборудования выросла на 20,39 % и составила 40,44 руб., следовательно, организация оптимизировала технологические процессы на действующих машинах и оборудовании, что позволило значительно увеличить их производительность.

Фондоемкость продукции по основным средствам в 2023 г. сложилась на уровне 0,57 руб., это значит, что для производства каждого рубля продукции необходимо использовать 0,57 руб. всех основных средств. Отметим, что показатель сократился в 2023 г. по сравнению с 2022 г. на 0,11

руб. или на 16,39 %. Фондоемкость продукции по активной части снизилась на 0,01 руб. и составила 0,18 руб. Фондоемкость продукции по машинам и оборудованию сократилась в 2023 году также на 0,01 руб. и составила 0,02 руб., следовательно, на производство каждого рубля продукции необходимо 0,02 руб. оборудования ОАО «Светлогорский ЦКК».

Анализ эффективности использования основных средств ОАО «Светлогорский ЦКК» по ресурсному подходу выявил эффективное использование имеющихся ресурсов.

Далее проанализируем эффективность использования основных средств организации по затратному подходу, необходимая информация для анализа представлена в таблице 2.8.

Таблица 2.8 – Исходные данные для анализа эффективности использования основных средств по затратному подходу, тыс. руб.

Наименование показателя	2022 г.	2023 г.	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
1	2	3	4	5
Объем производства продукции	1226	1476	250	120,39
Амортизационные отчисления, начисленные за год	32	21	- 11	65,63

Отметим, что сумма амортизационных отчислений, начисленных за 2023 году сократилась по сравнению с 2022 годом на 11 тыс. руб. и составила 21 тыс. руб.

В таблице 2.9 представим показатели эффективности использования основных средств организации по затратному подходу.

Таблица 2.9 – Динамика показателей эффективности использования основных средств ОАО «Светлогорский ЦКК» по затратному подходу, руб.

Показатель	2022 г.	2023 г.	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
Амортоотдача	36,06	70,29	34,23	194,92
Амортоемкость продукции	0,03	0,01	- 0,01	51,30

Следовательно, на каждый рубль амортизационных отчислений в 2022 году приходилось 36,06 руб. произведенной продукции, к 2023 году амортоотдача выросла на 94,92 % и составила 70,29 руб. Снижение амортоемкости продукции в 2023 г. до уровня 0,01 руб. показывает, что для

производства одного рубля продукции в 2023 г. требуется на 0,01 руб. меньше амортизационных отчислений, чем в 2022 г.

Рассчитанные показатели по затратному подходу указывают на эффективное использование основных средств ОАО «Светлогорский ЦКК».

Далее проведем факторный анализ фондоотдачи основных средств. Факторами первого уровня, влияющими на фондоотдачу основных средств, является изменение доли активной части основных средств в общей их сумме, удельного веса машин и оборудования в активной части основных средств и фондоотдачи машин и оборудования (формула 2.1):

$$\text{ФО} = \text{УД}_a \times \text{УД}_m \times \text{ФО}_m \quad (2.1)$$

где УД_a – удельный вес активной части основных средств, %;

УД_m – удельный вес машин и оборудования в активной части основных средств, %;

ФО_m – фондоотдача машин и оборудования, руб.

Исходные данные для проведения факторного анализа представлены в таблице 2.10. Факторный анализ проведем способом абсолютных разниц.

Таблица 2.10 – Исходные данные для проведения факторного анализа фондоотдачи

Показатель	2022 г.	2023 г.	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
Удельный вес активной части основных средств, доли	0,2901	0,3209	0,0308	110,61
Удельный вес машин и оборудования в активной части основных средств, доли	0,1505	0,1352	- 0,0153	89,81
Фондоотдача машин и оборудования, руб.	33,5890	40,4384	6,8493	120,39

Фондоотдача в 2022 году:

$$\text{ФО}_{2022} = 0,2901 \times 0,1505 \times 33,5890 = 1,4665 \text{ руб.}$$

Фондоотдача в 2023 году:

$$\text{ФО}_{2023} = 0,3209 \times 0,1352 \times 40,4384 = 1,7540 \text{ руб.}$$

Изменение фондоотдачи:

$$\Delta\text{ФО} = \text{ФО}_{2023} - \text{ФО}_{2022}, \quad (2.2)$$

$$\Delta\text{ФО} = 1,7540 - 1,4665 = 0,2875 \text{ руб.}$$

Изменение фондоотдачи основных средств за счет:

а) удельного веса их активной части:

$$\Delta\text{ФО}_{\text{УДа}} = \Delta\text{УД}_{\text{а}} \times \text{УД}_{\text{м0}} \times \text{ФО}_{\text{м0}} \quad (2.3)$$

$$\Delta\text{ФО}_{\text{УДа}} = 0,0308 \times 0,1505 \times 33,5890 = 0,1557 \text{ руб.}$$

б) удельного веса машин и оборудования в активной части основных средств

$$\Delta\text{ФО}_{\text{УДм}} = \text{УД}_{\text{а1}} \times \Delta\text{УД}_{\text{м}} \times \text{ФО}_{\text{м0}} \quad (2.4)$$

$$\Delta\text{ФО}_{\text{УДм}} = 0,3209 \times (-0,0153) \times 33,5890 = -0,1649 \text{ руб.}$$

в) фондоотдачи машин и оборудования:

$$\Delta\text{ФО}_{\text{УДм}} = \text{УД}_{\text{а1}} \times \text{УД}_{\text{м1}} \times \Delta\text{ФО}_{\text{м}} \quad (2.5)$$

$$\Delta\text{ФО}_{\text{ФОм}} = 0,3209 \times 0,1352 \times 6,8493 = 0,2972 \text{ руб.}$$

Суммарное влияние факторов составило:

$$\Delta\text{ФО} = \Delta\text{ФО}_{\text{УДа}} + \Delta\text{ФО}_{\text{УДм}} + \Delta\text{ФО}_{\text{ФОм}}, \quad (2.6)$$

$$\Delta\text{ФО} = 0,1557 + (-0,1649) + 0,2972 = 0,288 \text{ руб.}$$

Результаты факторного анализа фондоотдачи представим в таблице 2.7.

Таблица 2.11 – Результаты факторного анализа фондоотдачи ОАО «Светлогорский ЦКК», руб.

Фактор	Размер влияния
Удельный вес активной части	0,1557

Продолжение таблицы 2.11

Удельный вес машин и оборудования	- 0,1649
Фондоотдача машин и оборудования	0,2972
Суммарное влияние факторов	0,288

Таким образом, отрицательное влияние на фондоотдачу оказало снижение удельного веса машин и оборудования в составе активной части основных средств, фондоотдача снизилась на 0,1649 руб. Снижение фондоотдачи за счет удельного веса машин и оборудования компенсировалось увеличением удельного веса активной части основных средств. Это привело к росту фондоотдачи на 0,1557 руб. Увеличение эффективности использования машин и оборудование положительно сказалось на фондоотдаче, увеличив ее на 0,2972 руб. Отметим, что это самое существенное положительное влияние. Следовательно, повышение производительности основного оборудования ОАО «Светлогорский ЦКК», его совершенствование и модернизация благотворно скажутся на фондоотдаче.